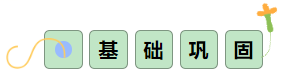
**\*《心有一团火，温暖众人心》**



**1.下列选项中，字音、字形全都正确的一项是（ ）**

A.袁隆平把讲义夹(jiá)放在田埂上，走下稻田一行行地观察起来。突然，他那敏锐的目光停留在一蔸形态特异、鹤立鸡群的水稻植株上。

B.生命诞生以来，从原核到真核，从单细胞到多细胞……其间洋溢着生命诞生与繁盛的欢颂，伴随着物种灭绝与衰落的悲怆(chuàng)。

C.请将你的脂膏，不息地流向人间，培出慰籍(jí)的花儿。

D.只有像手工匠人一样雕琢技艺、打造产品，企业才有金字招牌，产品才能经受住用户最挑剔(tì)眼光的检验。

**2.下列各句中，没有错别字的一句是（ ）**

A．张秉贵祥细地介绍了各种糕点的味道，最后帮她挑了些略带咸味的鸡油芝麻饼和牛舌饼。

B．顾客被张秉贵那火一般的热情感动了，她报谦地说：“刚才我冲您发火，您没见怪吧。”

C．遇到患肝炎的顾客，老张就介绍买糖份多、对治肝病有好处的水果糖；遇到患气管炎的顾客，他就介绍买冰糖。

D．我们要像您一样，做革命的螺丝钉，党把我们拧在哪里，就在哪里闪闪发光！

**3.下列各句中，没有语病的一项是（ ）**

A．张秉贵的一生，是从黑暗的旧中国里一个没有文化的童工、学徒成长为新中国劳动模范的典型。

B．张秉贵从1955年开始到百货大楼站柜台，大约三十多年的时间里，共接待顾客近四百万人。

C．“一个营业员服务态度不好，外地人会说你那个城市服务态度不好，港澳同胞会感到祖国不温暖”，张秉贵简单的话语彰显其胸怀全局的大局观念。

D．作为21世纪的年轻人，我们渴望施展自身的意志和才华，做真正的自己，渴望比“服从工作需要”更自由和更深层次的表达。

**4.下列各句中，标点符号使用正确的一项是（ ）**

A．张秉贵回答：“一个人哪能事事如意。不过，我们售货员一进柜台，就要像解放军战士进入战斗岗位那样，把自己的事情放一边，全神贯注地去为人民服务。”

B．一个国民党兵痞来吃冰激凌，因为等了一会儿，就发起火来，一拳打在张秉贵的心口上，还恶狠狠地骂：“看你还敢把老子当生西瓜“蹲”起来！”

C．随时倾听顾客的要求和意见，不断解答顾客的询问，还要不停地拿糖、过磅、包包、打捆、同时用心算代替算盘。

D．新疆博尔塔拉蒙古自治州第三中学的10名学生写道：“张伯伯，我们要像您一样，做革命的螺丝钉，党把我们拧在哪里，就在哪里闪闪发光！”

**5．下列各句中，加点的成语使用不恰当的一项是（）**

A．张秉贵二十二年来，没有对顾客发过一次火，红过一次脸，

态度总是那么和蔼可亲。

B．不久前的一天，张秉贵去东风市场一家饭馆吃夜宵，这里已

经座无虚席。

C．您那沁人心脾的事迹，使我心中仿佛升起了一团火。

D．夜里，张秉贵翻来覆去睡不着觉。他在德昌厚当伙计时遇到

的一件事，又浮现在眼前。

**6.下面是以对联的形式表达对袁隆平、张秉贵的崇敬之情，表达最为准确、得体的一组是（）**

①辛勤耕耘解决全球温饱不懈探索推动国家发展（袁隆平）

②一谷倾心为饱千家而立命百畦埋头凭勤己身以济国（袁隆平）

③区区凡夫一抓准显身手拳拳温情千团火暖人心（张秉贵）

④勤勉娴熟本领过硬立服务标杆耐心细致热情似火成岗位标兵（张秉贵）

A．①④ B．②③ C．①③ D．②④

**7.填入下列横线上的语句，最恰当的一项是(　　)**

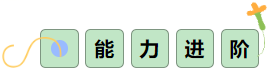
张秉贵\_\_\_\_\_\_\_\_。他认为，“站柜台就得有个干净利落的精神劲儿，顾客见了才会高兴地买我们的东西。特别是我们卖食品的，如果不干不净，顾客就先倒了胃口，谁还会再买我们的东西啊！”

A．不仅注重仪表，天天服装整洁，容光焕发，而且技术过硬

B．不仅容光焕发，注重仪表，天天服装整洁，而且技术过硬

C．不仅技术过硬，而且注重仪表，天天服装整洁，容光焕发。

D．不仅技术过硬，而且容光焕发，注重仪表，天天服装整洁。



**阅读下面的文字，完成下面小题。**

材料一：

张秉贵今年59岁，出身贫农家庭，从10岁起就在资本家的工厂当童工，17岁到私营的德昌厚食品店学徒，受尽了剥削阶级的压迫和凌辱。新中国成立后，他翻了身，打心眼儿里感谢党和毛主席。1955年他刚到百货大楼时，认为只要为商店多销货、多卖钱，就是做好了本职工作，报答了党的恩情，因此他比较注意抓大号买卖。一次，有位农民顾客来买两块桃酥，张秉贵光照顾买得多的顾客，让这位顾客等了很长时间。顾客生气地质问他：“你是不是嫌我买得少，看不起我？”这件事深深地触动了张秉贵。党支部书记找他谈心，对他说：“过去资本家做买卖，唯一的目的是赚钱。我们社会主义商店做买卖，首先要为人民服务好。”

张秉贵常说：“我们售货员要用全心全意为人民服务的一团火，来温暖人民群众，使他们不仅在商店里感到热乎乎的，回到家里热乎乎的，走上工作岗位还要热乎乎的，激发出更大的革命干劲儿，投入社会主义建设，这才算我们对革命事业有了一点儿贡献。”为了当好顾客的参谋，他不知费了多少心血去熟悉自己柜台里的商品。公休日，他到糖果厂去参观访问，了解糖果的制作过程；下班后，他又到医院向医生学习各种糖果的营养知识；卖糖果时，他虚心向爱吃糖的顾客了解各种人吃糖的习惯和各种糖果的味道……经过刻苦钻研，张秉贵的商品知识十分丰富，为群众服务也有更多的主动权了。

张秉贵用自己心中的一团火温暖人民群众，赢得了广大顾客的爱戴和尊敬。有时，当他累得额头渗满汗珠，顾客就按住秤盘说：“老同志，您先擦擦汗！”后边的也嚷道：“您喝口水，歇会儿再卖！”……这些热情的话，像一股股清泉涌进张秉贵的心田，他感到自己的心和顾客的心紧紧地贴在一起了。

（摘编自林为民《心有一团火，温暖众人心》）

材料二：

张师傅在财贸大会的发言中，最使我感动的是这一段：

“在旧社会，我十岁当童工，十七岁到商店学徒，那时候给资本家站柜台，是为了混碗饭吃。政治上没地位，经济上受剥削，人格上还要受污辱，整天低声下气，提心吊胆。那些官僚老爷、太太小姐、兵痞流氓来买东西，稍不称心，我们就得挨骂。得罪了这些人，资本家就得叫我们‘卷铺盖’，整天像是踩着‘地雷’干活……”

这时，我拿起笔来，向张秉贵同志笑着说：“我知道您是个忙人，我今天问您两个问题。第一是：请您把您解放前的生活仔细地说一说，让我好有点感性认识。”

张秉贵同志也笑了一笑，用充满了回忆的目光看看我，说：“我是北京人，一家八口人，只靠我父亲每月六块钱的工资过活。我母亲难过地说：‘你们孩子们也自谋生活吧。’我的大哥就到十五间房一个卖烟卷煤油的杂货店里去当了学徒。我从七岁就出去捡柴、挖野菜，那些野菜都是人家喂鸡的，我们每天就是吃那些野菜。我八岁就去‘打执事’，那就是遇有什么红白喜事，出殡的、娶亲的，我就带上红缨帽，穿上大褂子，去给背小鼓什么的。旧社会，这是实在没办法的人才干的，可是我还唯恐人家嫌我小，不要我。天没亮就出去，太阳落山才回来，每天只挣两个‘铜子儿’。十岁那年，我和三哥到天津的一所地毯作坊去当学徒。父亲本在天津给一个资本家看门，这时失业了。我们在作坊里是七个人睡在一个小炕上，挤得大家都得侧着身子睡。这屋里又没有灯，炕上的臭虫就多得不能提了。那时我先学的是绕毛线，绕来绕去地，毛线都勒进手里去了，又流血又疼，只好用纸把手包起来再绕。资本家看见了就骂：‘你这是在绕毛球呢！’他踢了我一脚，把我撵出来了。”

“年初六，原在一个厂的一位师傅来找我说：‘小秉贵儿，你跟我去到榄杆市乾祥瑞织布厂当学徒吧。’这个厂的资本家姓牛，很毒辣，每天一到下半夜，就从柜房里出来，挺着大肚子，喊‘嘟——咋’，说是轰乌鸦呢，把我们都叫醒了。这时间比摇上班的铃还早一个钟头！”

“我在那里待了两年多，织一匹布挣两毛钱。十七岁上，我到米市大街的德昌厚食品店当了伙计，从一九三六年，直到一九五五年，十九年没动……以后我就到了百货大楼，这些事您全知道了。以前的这些事，折磨得我永远也忘不了旧社会的苦，真是：新旧社会两重天，一个苦来一个甜呵！”

说到这里，他停住了，我抬头望着他的从容而沉静的笑脸，心中涌起了无限的敬佩！

（摘编自冰心《颂一团火》）

**8．下列对材料相关内容的概括和分析，不正确的一项是（ ）**

A．材料一运用了对比手法，他在旧社会当童工学徒，备受压迫和欺凌，在新中国成立后做服务员，获得顾客的感激和尊重。

B．张秉贵的“一团火”精神是一心为人民服务、爱岗敬业的精神，是宝贵的精神财富，对激励广大职工积极进取有重要意义。

C．张秉贵售货服务热情周到，有感受到党的温暖、为社会主义事业做贡献的觉悟提高，以及受到顾客的尊敬和爱戴等原因。

D．两则材料都围绕着张秉贵这一中心人物来进行采访报道，抓住张秉贵“一团火”的精神来揭示人物的个性特征和思想境界。

**9．下列对材料相关内容的理解，正确的一项是（ ）**

A．为了更好地服务群众，张秉贵利用公休日、下班后的时间积极学习，刻苦钻研，掌握了更多的主动权。

B．冰心对张秉贵在旧社会的遭遇深感同情和非常好奇，所以采访的重点放在张秉贵在解放前的具体生活。

C．张秉贵十七岁到德昌厚食品店，当了19年伙计，这期间政治上没地位，经济上受剥削，人格上受污辱。

D．张秉贵笑着回忆旧社会的经历，从容而沉静，可见，他感受到新中国的好，早已忘记在旧社会受的苦。

**10．结合材料内容，下列选项中没有直接写张秉贵“一团火”精神的一项是（ ）**

A．张秉贵一把就能抓准分量，顾客要半斤，他一手便能抓出5两。

B．张秉贵具有非常神奇的算账速度。遇到顾客分斤分两买几种甚至一二十种糖果，他也能一边称糖一边用心算计算。经常是顾客要买多少的话音刚落，他就同时报出了应付的钱数。

C．张秉贵师傅的柜台站满了里三层外三层的顾客，有买东西的，有参观的，有学习的……

D．张秉贵发明了“接一问二联系三”的工作方法，即在接待一个顾客时，便问第二个顾客买什么，同时和第三个顾客打好招呼，做好准备。

**11．请简要分析材料一的结构思路。**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**12．张秉贵在新中国成立前的经历，两则材料的叙述有什么不同？请结合材料简要概括。**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**